

Το όνομα του κ. Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδη πιθανώς να μην είναι ιδιαίτερα γνωστό στον απλό καταναλωτή. Ωστόσο, ανάμεσα στους εμπόρους που ασχολούνται κατά κύριο λόγο με το λιανικό εμπόριο, το όνομά του είναι πολύ γνωστό. Ο οίκος Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδης Λτδ (LGC) δραστηριοποιείται αποκλειστικά στο χονδρικό εμπόριο. Ιδρύθηκε το 1968 και από τότε μέχρι σήμερα προμηθεύει την κυπριακή αγορά με δεκάδες προϊόντα. Κυρίως οικιακά είδη, μικρές ηλεκτρικές συσκευές, τρόφιμα, ποτά, γαλλικές σοκολάτες, ξενοδοχειακό εξοπλισμό. Συνεργάζεται κυρίως με εργοστάσια της Γαλλίας και είναι βέβαιο πως λίγο ή πολύ όλοι έχουμε σε σπίτια μας ορισμένα από τα προϊόντα που εισάγει. Ανάμεσα ίσως στα γνωστότερα, τα μαγειρικά σκεύη και οι μικρές ηλεκτρικές συσκευές με το σήμα της Tefal.



Της Μαρίας Αγγελίδου



ΕΜΠΟΡΟΙ ΑΠΟ ΓΕΝΙΑ ΣΕ ΓΕΝΙΑ
Ο πρόπάπος του κ. Κωνσταντινίδη είχε αρχίσει να δραστηριοποιείται στον τομέα του εμπορίου από το 1850. Ήταν ο μεγαλύτερος της τότε εποχής Μαθαίος Λουκαΐδης, από τη Λευκωσία. Είχε δραστηριοποιηθεί κυρίως στον τομέα της εισαγωγής υφασμάτων και διαφόρων άλλων προϊόντων. Μάλιστα, υπήρξε μετὰξὺ των ιδρυτικών μελών της Τράπεζας Κύπρου. Από την πλευρά τους, ο πατέρας του και ο θείος του είχαν ιδρύσει στις αρχές του 20ού αιώνα την εταιρεία Σταύρος Σ. Λουκαΐδης και Σία. Υπήρξαν οι μεγαλύτεροι έμποροι δερμάτων.



ΦΩΤΟ: ΓΙΑΝΝΗΣ ΝΗΣΙΩΤΗΣ

Φύσει και θέσει, έμπορος

> Συνέντευξη με τον παραγγελιοδόχο Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδη

Η ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑΚΗ παράδοση μάλλον δεν άφησε πολλά περιθώρια στον κ. Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδη να ασχοληθεί με σιδήματα άλλο, παρά μόνο με το εμπόριο. Άλλωστε, ήταν κάτι που το ήθελε και ο ίδιος. Ο πρόπάπος του υπήρξε ένας από τους γνωστότερους εμπόρους της Λευκωσίας στα μέσα του προπερασμένου αιώνα, το 1850. Ο πατέρας του και ο θείος του επίσης είχαν ασχοληθεί με το εμπόριο, με τον ίδιο να παίρνει ουσιαστικά τη σκυτάλη στα μέσα της δεκαετίας του 1960. Σήμερα εισάγει πληθώρα προϊόντων συνεργαζόμενος με πολλά εργοστάσια του εξωτερικού και κυρίως της Γαλλίας. Άλλωστε, δεν είναι τυχαίο το γεγονός ότι η Γαλλική Κυβέρνηση τον τίμησε επανειλημμένα.

Κύριε Κωνσταντινίδη, να μας πείτε αρχικά σε ποιο τομέα εξειδικεύετε η εταιρεία σας;

Η Γαλλική Κυβέρνηση τον τίμησε με τη διάκριση του «Ιπότη της Εθνικής Τάξης της Ασίας»

Είμαστε παραγγελιοδοχικός οίκος. Πιστεύω ότι στα είδη μας ως παραγγελιοδοχικός οίκος είμαστε αρκετά επιτυχείς. Συνεργαζόμαστε με πολλές εταιρείες του εξωτερικού και κυρίως της Γαλλίας. Να εξηγήσω ότι συνήθως ένας εμπορεύμενος που αναλαμβάνει μια αντιπροσωπεία από το εξωτερικό εισάγει ο ίδιος τα εμπορεύματα και τα τοποθετεί στην αγορά. Στη δική μας περίπτωση υπάρχει μια διαφοροποίηση. Εμείς πηγαίνουμε στους πελάτες, οι οποίοι ενδιαφέρονται να έχουν στα ράφια τους τα προϊόντα μας και τους δίδουμε τη δυνατότητα στη βάση των τιμών των εργοστασίων, να κάνουν τις παραγγελίες τους, οι οποίες και θα παραδοθούν απευθείας σε αυτούς. Με αυτό τον τρόπο οι πελάτες έχουν ένα πλεονέκτημα σε ό,τι αφορά στις τιμές και το τελικό κόστος του εμπορεύματος. Διότι στην πραγματικότητα αγοράζουν απευθείας από το εργοστάσιο και βεβαίως εμείς ως παραγγελιοδοχοί έχουμε να λαμβάνουμε μια ορισμένη προμήθεια.

Με ποια εργοστάσια συνεργάζεστε;

Συνεργαζόμαστε με πάρα πολλά εργοστάσια. Οι δραστηριότητές μας αφορούν κυρίως με εργοστάσια της Γαλλίας και αφορούν σε καλά και γνωστά σήματα. Εισάγουμε οικιακά είδη, μικρές ηλεκτρικές συσκευές, τρόφιμα, ποτά (περιλαμβανομένων και γαλλικών κρασιών), γαλλικές σοκολάτες, ξενοδοχειακό εξοπλισμό. Από τα πιο ευρέως διαδεδομένα προϊόντα που εισάγουμε είναι οι χύτρας ταχύτητας της Seb, τα αντικολλητικά σκεύη Tefal και βεβαίως ποικιλία άλλων προϊόντων. Να εξηγήσω ωστόσο πως όλα αυτά τα προϊόντα θα τα βρείτε στην αγορά με το όνομα Tefal. Αυτή ήταν απόφαση των εταιρειών που κατασκευάζουν αυτά τα προϊόντα για σκοπούς καλύτερου μάρκετινγκ στο εξωτερικό.

Πόσες συνολικά εταιρείες εκπροσωπείτε;

Εκπροσωπούμε γύρω στις 40-50 εταιρείες, με τις οποίες έχουμε σταθερή συνεργασία. Πρόκειται, όπως σας είπα, για γαλλικές εταιρείες και γενικότερα ευρωπαϊκές εταιρείες. Κατά καιρούς ωστόσο και λόγω της φύσης της δουλειάς έχουμε συνεργαστεί με πολύ μεγαλύτερο αριθμό εταιρειών.

Η εταιρεία Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδης πότε ιδρύθηκε;

Η εταιρεία μας ιδρύθηκε το 1968. Αποτελεί στην ουσία τη συνέχεια προηγούμενων εμπορικών δραστηριοτήτων που είχε αναπτύξει η οικογένειά μου. Υπάρχει μια εμπορική παράδοση στην οικογένεια που πηγαίνει πάρα πολύ πίσω. Πα να καταλάβετε, ο πρόπάπος μου είχε αρχίσει να δραστηριοποιείται στον τομέα του εμπορίου από το 1850. Ήταν ο μεγαλύτερος της τότε εποχής Μαθαίος Λουκαΐδης, από τη Λευκωσία. Είχε δραστηριοποιηθεί κυρίως στον τομέα της εισαγωγής υφασμάτων και διαφόρων άλλων προϊόντων. Μάλιστα, υπήρξε μετὰξὺ των ιδρυτικών μελών της Τράπεζας Κύπρου. Από την πλευρά τους, ο πατέρας του και ο θείος του είχαν ιδρύσει στις αρχές του 20ού αιώνα την εταιρεία Σταύρος Σ. Λουκαΐδης και Σία. Υπήρξαν οι μεγαλύτεροι έμποροι δερμάτων. Όπως καταλαβαίνετε λοιπόν, όταν ήρθε η ώρα να δραστηριοποιηθώ κι εγώ επαγγελματικά ακολούθησα το δρόμο του εμπορίου, στα ίδια βήματα. Βεβαίως, πρέπει να πω ότι πριν από την ίδρυση της εταιρείας, η οποία φέρει το όνομά μου, δημιουργήθηκε το 1966 η εταιρεία M & Λ Κωνσταντινίδης Λτδ, στην οποία συμμετείχα εγώ

Η ΧΥΤΡΑ ΤΑΧΥΤΗΤΑΣ ΠΟΥ ΉΤΑΝ «BOMBA»



σε σχέση με την εισαγωγή της πρώτης χύτρας ταχύτητας στην Κύπρο υπάρχει μια ενδιαφέρουσα ιστορία. Αναφέρει ο κ. Κωνσταντινίδης: «Ο διευθυντής της Seb είχε έρθει στην Κύπρο για να βρει αντιπρόσωπο. Ήταν ασφαλώς η εποχή του απελευθερωτικού αγώνα. Έφτασε στη Λεμεσό με το καράβι, κουβαλώντας μαζί του και μια χύτρα ταχύτητας που αποτελούσε το δείγμα των προϊόντων που ήθελε να παρουσιάσει. Φτάνοντας αντιμετώπισε σοβαρό πρόβλημα. Οι Άγγλοι στρατιώτες δεν του επέτρεπαν να εκτελωνίσει το δείγμα αυτό. Τον ρώτησαν τι ήταν αυτό που κουβαλά μαζί του και τους εξήγησε ότι πρόκειται για το νέο χύτρα ταχύτητας. Δεν τον πίστεψαν, καθώς βλέποντας αυτό το νέο προϊόν υπέθεσαν ότι πρόκειται για μια νέα μορφή εκρηκτική βόμβα. Βεβαίως τελικά πείστηκαν και του επέτρεψαν να εκτελωνίσει αυτό το νέο προϊόν».

και ο θείος μου. Δύο χρόνια αργότερα δημιουργήσα τη δική μου εταιρεία.

Άρα λοιπόν, το γεγονός ότι ασχοληθήκατε με το εμπόριο ήταν στην πραγματικότητα η φυσική εξέλιξη των πραγμάτων, δεδομένου ότι έχετε μια παράδοση στην οικογένεια.

Ακριβώς. Μεγάλωσα μέσα στο εμπόριο και όταν ήρθε η στιγμή να σπουδάσω, όπως ήταν φυσικό επόμενος επέλεξε τις εμπορικές σπουδές. Κι αυτό παρόλο ότι πολλοί από τους καθηγητές μου στο γυμνάσιο με είχαν παροτρύνει να σπουδάσω φιλολογία. Οι καταβολές, όμως, ήταν τέτοιες που εγώ ο ίδιος ήθελα να συνεχί-

σω την οικογενειακή παράδοση. Σπούδασα στο αμερικανικό πανεπιστήμιο της Βηρυτού και ακολούθησα σπουδασα στην Ελβετία.

Ένα από τα πιο γνωστά σήματα που αντιπροσωπείτε είναι τα αντικολλητικά σκεύη Tefal. Να μιλήσουμε γι' αυτά, πότε εμφανίστηκαν για πρώτη φορά στην αγορά;

Προηγήθηκε η εφεύρεση της χύτρας ταχύτητας της Seb, το 1953. Τα αντικολλητικά σκεύη Tefal εκανε την εμφάνισή τους στην αγορά στις αρχές της δεκαετίας του '60. Τα Tefal εμφανίστηκαν στην Κύπρο λίγα χρόνια πριν αναλάβουμε εμείς την αντιπροσωπεία. Όσο για

τις χύτρας ταχύτητας Seb, εισήχθησαν στην Κύπρο για πρώτη φορά από την εταιρεία του πατέρα μου το 1958. Ήταν η χρονιά που είχα τελειώσει κι εγώ τις σπουδές μου και είχα επιστρέψει στην Κύπρο. Υπάρχει μάλιστα και μια ενδιαφέρουσα ιστορία σε σχέση με την εισαγωγή των Seb. Ο διευθυντής της εταιρείας είχε έρθει στην Κύπρο για να βρει αντιπρόσωπο. Ήταν ασφαλώς η εποχή του απελευθερωτικού αγώνα. Έφτασε στη Λεμεσό με το καράβι κουβαλώντας μαζί του και μια χύτρα ταχύτητας που αποτελούσε το δείγμα του προϊόντος που ήθελε να παρουσιάσει. Φτάνοντας αντιμετώπισε σοβαρό πρόβλημα. Οι Άγγλοι στρατιώτες δεν

Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΟΥ

1953 Σπουδάζει εμπορικά στο Αμερικανικό Πανεπιστήμιο της Βηρυτού, μέχρι το 1956.

1956 Κάνει μεταπτυχιακά για δύο χρόνια σε πανεπιστήμιο της Ελβετίας.

1958 Επιστρέφει στην Κύπρο και ασχολείται αρχικά με τις οικογενειακές επιχειρήσεις.

1968 Ιδρύει την εταιρεία Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδης Λτδ, η οποία δραστηριοποιείται μέχρι σήμερα στον τομέα του χονδρικού εμπορίου.

του επέτρεπαν να εκτελωνίσει το δείγμα αυτό. Τον ρώτησαν τι ήταν αυτό που κουβαλά μαζί του και τους εξήγησε ότι πρόκειται για τη νέα χύτρα ταχύτητας. Δεν τον πίστεψαν, καθώς βλέποντας αυτό το νέο προϊόν υπέθεσαν ότι πρόκειται για μια νέα μορφή εκρηκτική βόμβα. Βεβαίως τελικά πείστηκαν και του επέτρεψαν να εκτελωνίσει αυτό το νέο προϊόν. Σημειώστε επιπλέον πως σε αυτό το ταξίδι που είχε κάνει στη Μέση Ανατολή ο διευθυντής της εταιρείας για να βρει αντιπρόσωπο της Seb, μέχρι σήμερα το εργοστάσιο το οποίο τις κατασκευάζει, είναι το υπ' αριθμό ένα στον κόσμο, τα πράγματα δεν ήταν καθόλου εύκολα. Πήγε σε όλες τις αγορές της περιοχής, χωρίς ωστόσο να καταφέρει να βρει αντιπρόσωπο. Οι μόνοι, οι οποίοι δέχθηκαν τη νέα ιδέα μαγειρέματος ήταν οι αντιπρόσωποι στην Κύπρο. Σε μια εποχή μάλιστα που τον νησί βρισκόταν σε μια εμπόλεμη κατάσταση.

Το εντελώς καινούριο...

Σε ό,τι αφορά στα αντικολλητικά Tefal, ένα προϊόν πρωτόγνωρο για την εποχή που εμφανίστηκε στην αγορά, πώς τα υποδέχθηκε ο κόσμος;

Ήταν οπωσδήποτε κάτι το εντελώς καινούριο. Στην αρχή βεβαίως, όταν μπαίνει για πρώτη φορά στην αγορά ένα καινούριο προϊόν, υπάρχουν δυσκολίες. Υπάρχει μια καχυποψία από μέρος του καταναλωτή και εξαρτάται από τον έμπορο το κατά πόσο το προϊόν αυτό θα έχει επιτυχία. Πρέπει δηλαδή να πιστεύει στο συγκεκριμένο προϊόν και να μην απογοητευθεί με την πρώτη δυσκολία. Κάποια στιγμή το προϊόν άρχισε σιγά-σιγά να μπαίνει στα νοικοκυριά και αυτή τη στιγμή δεν υπήρξε σπίτι και νοικοκυριό που να μη χρησιμοποιεί τα Tefal.

Εσείς λοιπόν ασχολείστε αποκλειστικά με το χονδρικό εμπόριο. Σε ό,τι αφορά στο λιανικό εμπόριο, δεν σας ενδιαφέρει;

Έχουμε μόνο το κατάστημά μας που λειτουργεί και ως εκθεσιακός χώρος, από το οποίο όποιος ενδιαφέρεται μπορεί να έρθει να ψωνίσει. Είναι η μόνη μας επαφή με το κοινό.

Η εταιρεία Λάμπη Γ. Κωνσταντινίδης είναι οικογενειακή επιχείρηση. Σήμερα εκτός από εσάς υπάρχουν άλλα μέλη της οικογένειας που βρίσκονται στο τιμόνι;

Πρέπει να σας πω ότι αυτή τη στιγμή βρισκόμαστε σε ένα μεταβατικό στάδιο. Ήδη προετοιμάζω το έδαφος, ώστε να με διαδεχθούν τα παιδιά μου, η κόρη μου και ο γαμπρός μου. Και οι δύο τους εδώ και πολλά χρόνια εργάζονται στην εταιρεία. Όσο για το γιο μου, σκολούθησε άλλο δρόμο και σήμερα εργάζεται στον τραπεζικό τομέα. Οπότε, δεν ασχολείται με την επιχείρηση.

Μελλοντικοί στόχοι

Ποιοι είναι οι μελλοντικοί στόχοι της εταιρείας σας; Να συνεχίσουμε την παραγωγική μας εργασία. Δεν υπάρχει κανένας περιορισμός στο ελεύθερο εμπόριο. Και θέλω να βεβαιώσω να ενισχύσουμε ακόμη περισσότερο τη θέση μας στην αγορά. Πέραν αυτού, είμαστε ανοικτοί σε εμπορικές ευκαιρίες, έτσι ώστε να αναπτύξουμε ακόμη περισσότερο.

Ποιο είναι το μερίδιο αγοράς που κατέχετε σήμερα;

Δεν θα ήθελα να μιλήσω με αριθμούς. Έχουμε οπωσδήποτε ένα πολύ υψηλό μερίδιο αγοράς ειδικά σε ό,τι αφορά στα οικιακά σκεύη. Ο κόσμος εμπιστεύεται τα Tefal διότι είναι ανώτερης ποιότητας.

Διαπλανητικά... ενδιαφέροντα και όχι μόνον

Πώς είναι μια συνθησιμένη μέρα σας στο γραφείο;

Είναι ένα αγώνα ενάντια στο χρόνο. Πρέπει να γίνουν τόσα πολλά πράγματα σε σχέση με το χρόνο που έχεις στη διάθεσή σου. Τουλάχιστον έτσι το βλέπω εγώ. Στο γραφείο πηγαίνω γύρω στις 8.30 το πρωί. Πολλές φορές πριν πάω στη δουλειά μου θα φροντίσω να διεκπεραιώσω διάφορες εργασίες εκτός γραφείου.

Βρίσκεστε στο χώρο του εμπορίου

πάρα πολλά χρόνια. Υπάρχουν κάποιες ιδιαίτερες στιγμές που θυμάστε;

Ήταν ένα αγώνα σημαντικό το γεγονός ότι η Γαλλική Κυβέρνηση με τίμησε ως ένδειξη εκτίμησης για τις υπηρεσίες μου προς την γαλλική οικονομία. Το 1993 παρασημοφορήθηκα με τη διάκριση «Ιπότης της Εθνικής Τάξης της Ασίας» και το 1999 με τη διάκριση «Αξιωματικού της Εθνικής Τάξης της Ασίας». Επίσης, το 2002 μου δόθη-

κε και η γαλλική υπηκοότητα.

Εκτός από τις επιχειρηματικές σας δραστηριότητες έχετε κάποια άλλα ενδιαφέροντα;

Τα ενδιαφέροντά μου είναι πάντοτε πνευματικά. Μου αρέσει το διάβασμα, όταν έχω χρόνο γράφω για διάφορα θέματα, άρθρα τα οποία κατά καιρούς δημοσιεύονται στον Τύπο. Να σας αναφέρω ακόμη ότι είμαι μέλος του Διαπλανητικού Συνδέσμου, ο οποίος εδρεύει στην Αμερική. Μέλη του είναι

διακεκριμένοι επιστήμονες ανά το παγκόσμιο, αλλά και άνθρωποι που ασχολούνται μη επαγγελματικά, αλλά επισταμμένα με ζητήματα που αφορούν στο διάστημα. Εγώ έγινα μέλος του Συνδέσμου από μεγάλο ενδιαφέρον για τα διαπλανητικά θέματα και τις εξερευνήσεις. Μάλιστα, πριν από μερικά χρόνια ο Σύνδεσμος, ο οποίος συνεργάζεται στενά με τη NASA προχώρησε και τοποθέτησε τα ονόματα των μελών του στο διάστημα.